

Conseiller commercial aux entreprises itinérant - région Sud-Est -

CDD temps plein jusqu'au 31/12/2022.

Poste itinérant en région Sud-Est de la France.

Niveau d'expérience : > 10 ans

Entreprise :

Depuis plus de 60 ans, notre Groupe de protection sociale protège et accompagne les entreprises, les salariés et les retraités des industries du message imprimé et digitalisé (prévoyance, mutuelle complémentaire, retraite complémentaire. Dotée d'une société d'assurances de personnes depuis 2019, notre entreprise propose également des solutions aux chefs d'entreprises et aux travailleurs non-salariés (TNS).

Dans le cadre du développement de notre activité et plus précisément pour le Marché Entreprises, nous sommes à la recherche d'un Conseiller aux Entreprises Itinérant pour la Région Sud-Est permettant d'assurer une présence régulière auprès de nos entreprises clientes et un développement d'activité auprès de TPE/ PME grâce à un maillage régional.

Missions principales :

- **Fidéliser et développer** un portefeuille de TPE/PME confié.
- **Auditer** les régimes de protections sociales mis en place et proposer des solutions afin de développer l'équipement du portefeuille.
- **Créer la synergie** entre les différents services.
- **Représenter** le Groupe lors de manifestations : congrès, salons, réunions d'information...
- **Assurer le suivi** des actions commerciales menées par le siège et mener ses propres actions sur le secteur confié.
- **Assurer le reporting** des différentes actions menées.
- **Prospecter, recommander, parrainer et développer** des partenariats.
- **Négocier**, développer, assurer la gestion et le suivi commercial

Profil recherché :

De formation Bac +5, ayant une expérience terrain de 10 ans minimum, vous avez un tempérament entrepreneurial, vous maîtrisez le domaine de la protection sociale, les accords de branches et plus globalement l'assurance de personnes, vous aimez la négociation, vous êtes à l'aise face aux Dirigeants d'entreprises, RH, Représentants du personnel. Vous maîtrisez la prescription et savez animer un réseau et savez adapter votre discours face à vos différents interlocuteurs.

Vous souhaitez exercer vos talents dans un Groupe dont l'humain est au centre, avec un management de proximité et à l'écoute. Nous vous proposons l'opportunité de rejoindre nos équipes commerciales et d'exercer vos talents.

Modalités pratiques

- Date de démarrage souhaitée : dès que possible
- CDD jusqu'au 31/12/2022 – statut cadre
- Salaire : Fixe + variable

Transmettre CV et lettre de motivation à Adiba BOIDEAU - Responsable Marché Entreprises - 108 rue de Lourmel 75015 Paris - e-mail : aboideau@lourmel.asso.fr